

BOOST TON SALON*Formation Signature*

Le programme **Signature Boost ton Salon**, c'est le programme d'accompagnement complet pour les esthéticiennes indépendantes prêtes à passer à l'action. Plus besoin de te demander quelle autre formation de développement d'entreprise suivre, tout est dans ce programme !

Tu vas apprendre comment garantir la rentabilité de chacune de tes prestations, comment mettre en place une stratégie adaptée à ton institut et tes objectifs, comment établir tes tarifs correctement, comment développer ta notoriété grâce aux réseaux sociaux, ou encore comment vendre de manière naturelle et authentique sans t'arracher les cheveux devant ton ordinateur, ni utiliser des techniques de ventes "forcées". Prête pour te lancer ?

LES OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES DE FORMATION

A l'issue de la formation, tu seras capable de :

- 👉 Améliorer ton organisation en tant que chef d'entreprise
- 👉 Développer et fidéliser ta clientèle
- 👉 Maîtriser des outils pour calculer la rentabilité de ton institut
- 👉 Savoir développer une stratégie d'entreprise adaptée à TON institut et tes besoins
- 👉 Etablir tes tarifs en accord avec les objectifs que tu as pour ton entreprise (et non basés sur ta concurrence)
- 👉 Utiliser ton image de marque pour une communication plus impactante
- 👉 Te différencier pour que tes clients te remarquent
- 👉 Démarcher d'autres entreprises pour créer des partenariats
- 👉 Utiliser les réseaux sociaux, emailing et internet pour augmenter ton chiffre d'affaires
- 👉 Maîtriser des techniques de vente éthiques et efficaces
- 👉 Utiliser des événements comme tremplins pour ton entreprise

PUBLIC VISÉ

Gérant(e)s d'institut de beauté depuis au moins 6 mois ou esthéticiennes indépendantes.

BOOST TON SALON

Formation Signature

NIVEAU DE CONNAISSANCES PRÉALABLES REQUIS

Expérience professionnelle de minimum 6 mois, être à l'aise avec les réseaux sociaux et avoir une connaissance basique d'internet.

LA DURÉE DE FORMATION

Durée de la formation : 39 heures réparties sur 5 mois.

LES MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

La formation s'effectue **en distanciel** via une plateforme d'e-learning accessible en illimité 24/7.

La formation est constituée :

- d'une **partie théorique** avec des supports pédagogiques (cahier d'exercices, mémos, fiches et vidéos) mis à la disposition de chaque stagiaire sur la plateforme d'e-learning,
- d'une **partie pratique** (application par le biais d'exercices et cas pratiques réalisés par les stagiaires selon diverses mises en situation),
- des **rendez-vous hebdomadaires** en distanciel (visio) en groupe.
- un accès à un **groupe whatsapp privé d'entraide et de support** réservé aux gérant(e)s d'instituts.

CONTENU DÉTAILLÉ DE LA FORMATION

8 modules pour booster ton entreprise en 5 mois :

1. LES BASES D'UNE ENTREPRISE RENTABLE

- 👉 Fais le point sur ta rentabilité
- 👉 Comment développer ta clientèle en 7 étapes

2. L'ÉTAT D'ESPRIT À ADOPTER POUR RÉUSSIR

- 👉 Être experte beauté : qu'est ce que cela signifie vraiment
- 👉 Esthéticienne épanouie quoi qu'il arrive

3. DÉFINIS TA STRATÉGIE

- 👉 Quelle est TA définition du succès
- 👉 Comment établir tes objectifs correctement en utilisant la technique SMART

BOOST TON SALON*Formation Signature***4. EN ROUTE POUR DÉVELOPPER TON CHIFFRE D'AFFAIRES**

- 👉 Comment augmenter tes tarifs sans perdre tes clients
- 🔑 5 façons d'augmenter ton CA rapidement et durablement
- 👉 Comment mettre en place des offres attractives sans couper tes marges
- 🔑 Comment mettre en place des systèmes de pré-paiement pour stabiliser ta trésorerie
- 🔑 Mise en avant et communication
- 🔑 Pourquoi faire un plan marketing ? A ton tour !

5. FAIS-TOI REPÉRER !

- 🔑 Définis ton image
- 🔑 Comment TE mettre en avant pour attirer ta cliente idéale
- 👉 Mets en place des partenariats
- 👉 Mets en place des partenariats avec des influenceurs

6. UTILISE INTERNET POUR ATTIRER DE NOUVELLES CLIENTES EN AUTOMATIQUE

- 🔑 Mets à jour ta fiche Google My Business en quelques clics pour attirer des clients proches de ton institut
 - 🔑 Fidélise tes clientes grâce à l'e-mailing (+modèles prêts à envoyer)
 - 🔑 Mets à jour ta page Facebook pour être plus visible
 - 👉 Mets à jour ta bio Instagram pour attirer plus d'abonnés
- Développer tes réseaux sociaux facilement !

7. TA CURE ANTI-SYNDROME DE LA PAGE BLANCHE

- 🔑 Ce que tu dois savoir sur la création de contenu
- 👉 Comment écrire des publications et emails qui donnent envie à tes clients de prendre RDV avec toi
- 🔑 La méthode qui te permet de toujours savoir de quoi parler sur tes réseaux sociaux
- 🔑 Comment créer ton contenu en un temps record
- 👉 Comment vendre en stories sur Instagram
- 🔑 Dans ce module, je regarde et t'aide personnellement à améliorer chacune de tes publications !

BOOST TON SALON*Formation Signature***8. VENDRE AVEC AUTHENTICITÉ ET INTÉGRITÉ**

- 👉 Introduction aux techniques de conseil et de ventes
- 👉 Comment te préparer à vendre plus
- 👉 Les 5 étapes d'une vente naturelle
- 👉 L'importance de la fiche de consultation
- 👉 Différence entre consultation et diagnostic de peau
- 👉 Mes astuces pour répondre aux objections avec assurance

9. COMMENT ORGANISER UN ÉVÈNEMENT SANS STRESS (EVALUATION FINALE)

- 👉 Pourquoi organiser un événement est la solution pour booster ton institut
- 👉 5 étapes simples pour organiser un événement, en institut ou en ligne
- 👉 Planning et organisation pour zéro stress !
- 👉 Ta checklist pour un événement réussi
- 👉 Mes astuces pour réaliser plus de 1,000 euros en 1 journée

CONCLUSION : Bilan de la formation et évaluation de la satisfaction des stagiaires.

L'ENCADREMENT DE L'ACTION DE FORMATION

Je suis **Mathilde RICHARD**, experte en marketing pour institut de beauté et je suis la créatrice de Boost ton Salon. J'aide les gérants d'institut à se former afin de mieux gérer leur entreprise, améliorer leur visibilité et développer leur chiffre d'affaires.

LES MOYENS D'ÉVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI**- Emargement**

- **Contrôle des acquis** tout au long de la formation validant chaque étape par des mises en situation pratiques par des exercices pratiques

- **Questionnaire de satisfaction** de la formation remis à chaque stagiaire le dernier jour de formation

- **Evaluation des acquis et montées en compétences de chaque stagiaire effectuée par Mathilde** en fin de formation et remise à chacun d'un **certificat de réalisation** (attestation de présence et de réussite).

BOOST TON SALON*Formation Signature***DÉLAI D'ACCÈS ET MODALITÉS D'INSCRIPTION**

Pour tout contrat conclu à distance ou hors établissement, l'inscription s'effectue au minimum 14 jours ouvrés (à partir de la date de signature du contrat) avant la formation, tout d'abord par une prise de contact (afin d'évaluer vos attentes) par mail : boosttonsalon@gmail.com ou via ma page Instagram, Facebook ou le formulaire contact de notre site web, afin de respecter un délai de rétractation légal avant de commencer la formation.

L'entrée en formation est accordée sous réserve de pré-requis et elle est validée suite à un entretien via Zoom de 30 minutes dont l'objectif est de collecter vos besoins, répondre à vos questions et prendre en compte vos attentes.

Lors de cet échange je vous informe sur le calendrier, la durée, le fonctionnement et le lieu de la formation, les objectifs visés, les évaluations, l'organisation et le déroulement, ainsi que les possibilités de financement de l'action.

Une convention de formation est ensuite adressée pour validation par le bénéficiaire (employeur ou individu) et sera à compléter et à me retourner datée et signée afin de finaliser votre inscription.

Un questionnaire individuel de positionnement sera remis en amont de la formation à chaque stagiaire afin de pouvoir évaluer au mieux les besoins, les attentes et les objectifs de chacun.

TARIF

Le coût total de la formation s'élève à **3000 € TTC** (dont TVA 20%). Il existe également une option d'accompagnement en individuel, sur demande.

ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

La loi du 5 septembre 2018 pour la « liberté de choisir son avenir professionnel » a pour objectif de faciliter l'accès à l'emploi des personnes en situation de handicap. Mon organisme tente de donner à toutes les mêmes chances d'accéder ou de maintenir l'emploi.

Je peux adapter certaines de mes modalités de formation. Pour cela, nous étudierons ensemble vos besoins.

Merci de me contacter à l'adresse mail suivante : boosttonsalon@gmail.com.

CONTACT

Pour toute question administrative ou pédagogique, merci de contacter Mathilde Richard : boosttonsalon@gmail.com